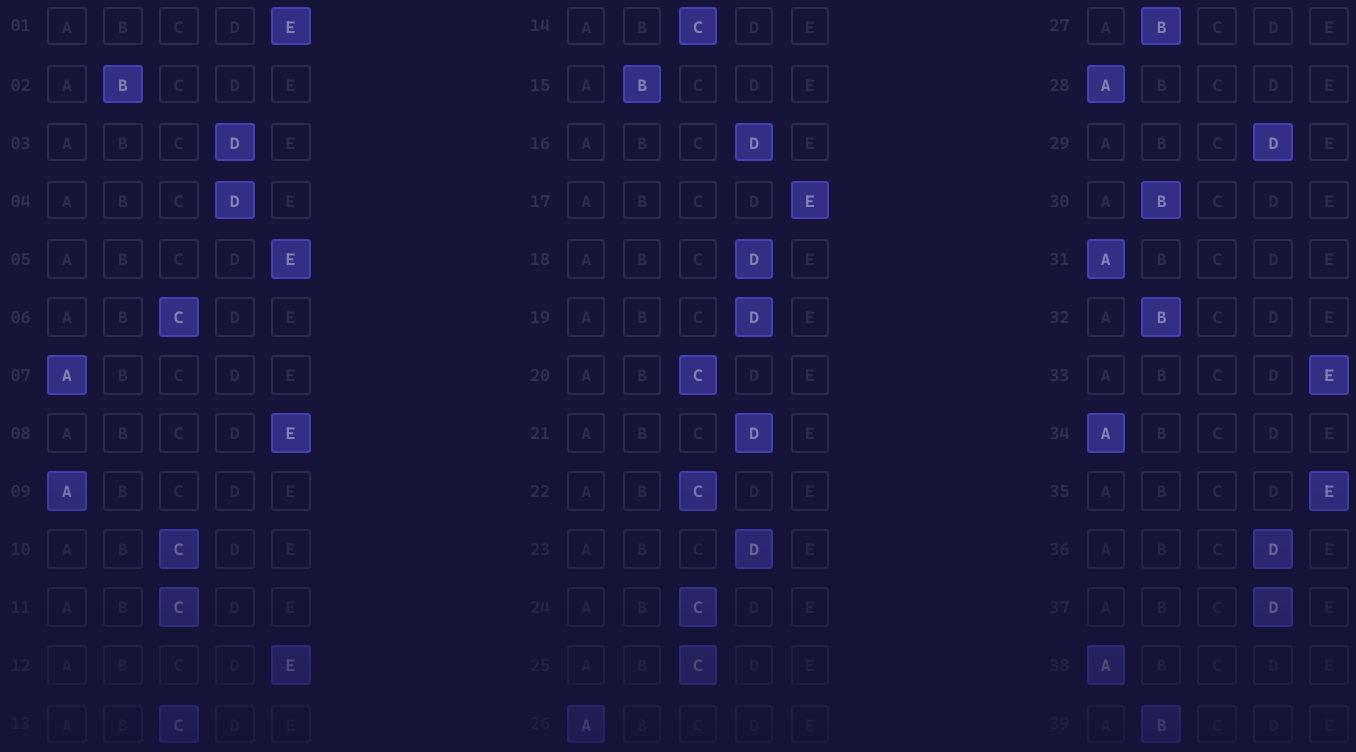
MOMETRIX
SMARTER PREP. BETTER RESULTS.




PRACTICE QUESTIONS

## CALIFORNIA DEPARTMENT OF INSURANCE

# SBFGKGRD

CDI Site - Life and Disability Insurance Analyst Examination - Spanish

| EDITION | QUESTIONS | FORMAT |
|---|---|---|
| Demo | 9 | Limited Edition PDF |

# Before you begin

## What this is

9 practice questions for CALIFORNIA DEPARTMENT OF INSURANCE `SBFGKGRD`, each with its answer key and an explanation. Answer a question before you read its key — the explanation is worth more once you have committed.

## If something looks wrong

Send us three things and we will check it:

- the exam code, `SBFGKGRD`
- the question number
- the email address on your order

Write to **support@mometrix.net**. We reply within one business day.

mometrix.net

**QUESTION 1** SINGLE CHOICE

¿Cuál es la autoridad principal del Departamento de Seguros de California (CDI) en relación con las compañías de seguros de vida y discapacidad?

A Emitir pólizas de seguro de vida y discapacidad a los consumidores.

B **Regular, supervisar y hacer cumplir las leyes de seguros en California.**

C Fijar las tarifas de las primas de todas las pólizas de seguro de vida vendidas en el estado.

D Actuar como agente de seguros para los residentes de California.

**ANSWER B**

**WHY** La autoridad principal del CDI es regular, supervisar y hacer cumplir las leyes de seguros en California. El Departamento no emite pólizas ni actúa como agente, y aunque participa en la aprobación de tarifas, no fija unilateralmente las primas de todas las pólizas.

**QUESTION 2** SINGLE CHOICE

¿Qué licencia se requiere en California para vender, negociar o analizar productos de seguro de vida y discapacidad?

A **Licencia de Producer de Seguros de Vida y Accidentes (Life and Accident), con autorización para Disability.**

B Licencia de corredor de bienes raíces.

C Licencia de contador público certificado (CPA).

D Licencia de abogado de California.

**ANSWER A**

**WHY** En California, las personas que venden o negocian productos de seguro de vida y discapacidad deben obtener una licencia de Producer de Seguros de Vida y Accidentes, que incluye la autorización para vender seguros de discapacidad. Las demás opciones son licencias de profesiones no relacionadas con la venta de seguros.

mometrix.net

**QUESTION 3** SINGLE CHOICE

Según el Código de Seguros de California, ¿cuál de las siguientes acciones se considera una Práctica Comercial Desleal (Unfair Trade Practice)?

A Pagar una reclamación de seguro de vida en un plazo razonable después de recibir la prueba de muerte.

B Proporcionar al solicitante una descripción clara de la cobertura antes de emitir la póliza.

**C** **Hacer declaraciones falsas o engañosas sobre los términos y beneficios de una póliza de seguro.**

D Mantener registros contables precisos de las transacciones de seguros.

**ANSWER** C

**WHY** Hacer declaraciones falsas o engañosas sobre los términos, beneficios o cobertura de una póliza constituye una Unfair Trade Practice bajo el Código de Seguros de California. Las demás opciones describen prácticas legítimas o requeridas.

**QUESTION 4** SINGLE CHOICE

Antes de la entrega de una póliza de seguro de vida o anualidad en California, ¿qué documento debe entregarse al comprador?

A Un informe de calificación crediticia del asegurado.

B Una copia del informe anual de la compañía de seguros.

**C** **El Buyer's Guide y la Disclosure Statement correspondientes al producto.**

D Una copia de la declaración de impuestos del productor.

**ANSWER** C

**WHY** California requiere que se entreguen al comprador documentos de divulgación específicos, como el Buyer's Guide y la Disclosure Statement, antes de la entrega de la póliza de seguro de vida o de la anualidad. Estos documentos permiten al consumidor comprender las características, costos y limitaciones del producto.

mometrix.net

**QUESTION 5** SINGLE CHOICE

¿Cuál es la función principal de la California Life and Disability Insurance Guaranty Association (CLDIGA)?

A Vender pólizas de seguro de vida directamente al público.

B **Proteger a los residentes de California de la insolvencia de las compañías de seguros de vida y discapacidad.**

C Establecer las tasas de prima para todas las pólizas de seguros de vida en California.

D Otorgar licencias a los productores de seguros en el estado.

**ANSWER** B

**WHY** CLDIGA es una asociación estatal creada para proteger a los residentes de California en caso de insolvencia de una compañía miembro de seguros de vida o discapacidad, asumiendo o garantizando ciertas obligaciones contractuales hasta los límites establecidos por la ley.

**QUESTION 6** SINGLE CHOICE

¿Cuál de los siguientes productos de seguro de vida proporciona cobertura por un período determinado y no acumula valor en efectivo?

A Whole Life Insurance.

B Universal Life Insurance.

C **Term Life Insurance.**

D Variable Life Insurance.

**ANSWER** C

**WHY** El seguro de vida temporal (Term Life Insurance) proporciona cobertura durante un período específico (por ejemplo, 10, 20 o 30 años) y no acumula valor en efectivo. Las opciones restantes son formas de seguro de vida permanente que pueden acumular valor en efectivo.

mometrix.net

**QUESTION 7** SINGLE CHOICE

En un seguro de ingresos por discapacidad (Disability Income Insurance), ¿qué significa el período de eliminación (elimination period)?

A El tiempo durante el cual la compañía paga beneficios después de la discapacidad.

B **El tiempo de espera entre el inicio de la discapacidad y el inicio del pago de los beneficios.**

C La duración máxima de la póliza antes de su renovación.

D El período durante el cual el asegurado puede cancelar la póliza sin penalización.

**ANSWER** B

**WHY** El período de eliminación (elimination period) es el tiempo de espera que debe transcurrir desde el inicio de la discapacidad hasta que el asegurado comienza a recibir los beneficios por discapacidad. Es similar a un deducible en el tiempo.

**QUESTION 8** SINGLE CHOICE

Cuando un productor de seguros en California participa en una transacción de reemplazo (replacement) de una póliza de seguro de vida, ¿cuál es su responsabilidad principal?

A Garantizar al asegurado que la nueva póliza es siempre mejor que la anterior.

B **Proporcionar al asegurado el Comparative Information Form y notificar a la compañía existente sobre el reemplazo propuesto.**

C Cancelar la póliza anterior sin el consentimiento del asegurado.

D Ocultar información sobre los costos de la nueva póliza para asegurar la venta.

**ANSWER** B

**WHY** California requiere que, en una transacción de reemplazo, el productor proporcione al asegurado el Comparative Information Form para que pueda comparar las pólizas y que notifique a la compañía existente sobre el reemplazo propuesto, con el fin de proteger al consumidor de prácticas engañosas.

mometrix.net

**QUESTION 9** MULTIPLE CHOICE

¿Cuáles de las siguientes son Prácticas de Liquidación de Reclamaciones Desleales (Unfair Claims Settlement Practices) según el Código de Seguros de California? (Elija dos.)

A Investigar razonablemente una reclamación de seguro de vida antes de pagar o negar el beneficio.

**B** **No intentar de buena fe llegar a un acuerdo justo y equitativo cuando la responsabilidad es clara.**

C Proporcionar al asegurado una explicación escrita de la decisión sobre su reclamación.

**D** **Comprometer a los reclamantes mediante litigio innecesario cuando no existe una base razonable para negar el pago.**

**ANSWER** **B · D**

**WHY** Las opciones B y D son prácticas de liquidación de reclamaciones desleales bajo el Código de Seguros de California: no actuar de buena fe para llegar a un acuerdo justo y usar litigio innecesario para evitar el pago. Las opciones A y C describen prácticas apropiadas y requeridas por la regulación.

mometrix.net