

01	A	B	C	D	E
02	A	B	C	D	E
03	A	B	C	D	E
04	A	B	C	D	E
05	A	B	C	D	E
06	A	B	C	D	E
07	A	B	C	D	E
08	A	B	C	D	E
09	A	B	C	D	E
10	A	B	C	D	E
11	A	B	C	D	E
12	A	B	C	D	E
13	A	B	C	D	E

14	A	B	C	D	E
15	A	B	C	D	E
16	A	B	C	D	E
17	A	B	C	D	E
18	A	B	C	D	E
19	A	B	C	D	E
20	A	B	C	D	E
21	A	B	C	D	E
22	A	B	C	D	E
23	A	B	C	D	E
24	A	B	C	D	E
25	A	B	C	D	E
26	A	B	C	D	E

27	A	B	C	D	E
28	A	B	C	D	E
29	A	B	C	D	E
30	A	B	C	D	E
31	A	B	C	D	E
32	A	B	C	D	E
33	A	B	C	D	E
34	A	B	C	D	E
35	A	B	C	D	E
36	A	B	C	D	E
37	A	B	C	D	E
38	A	B	C	D	E
39	A	B	C	D	E

PRACTICE QUESTIONS

CALIFORNIA DEPARTMENT OF INSURANCE

SBFGKGRD

CDI Site - Life and Disability Insurance Analyst Examination -
Spanish

EDITION

Demo

QUESTIONS

9

FORMAT

Limited Edition PDF

Before you begin

What this is

9 practice questions for CALIFORNIA DEPARTMENT OF INSURANCE **SBFGKGRD**, each with its answer key and an explanation. Answer a question before you read its key — the explanation is worth more once you have committed.

If something looks wrong

Send us three things and we will check it:

- the exam code, **SBFGKGRD**
- the question number
- the email address on your order

Write to **support@mometrix.net**. We reply within one business day.

QUESTION 1

SINGLE CHOICE

¿Cuál es la autoridad principal del Departamento de Seguros de California (CDI) en relación con las compañías de seguros de vida y discapacidad?

- ☐ A Emitir pólizas de seguro de vida y discapacidad a los consumidores.
- ☒ B Regular, supervisar y hacer cumplir las leyes de seguros en California.
- ☐ C Fijar las tarifas de las primas de todas las pólizas de seguro de vida vendidas en el estado.
- ☐ D Actuar como agente de seguros para los residentes de California.

ANSWER B

WHY La autoridad principal del CDI es regular, supervisar y hacer cumplir las leyes de seguros en California. El Departamento no emite pólizas ni actúa como agente, y aunque participa en la aprobación de tarifas, no fija unilateralmente las primas de todas las pólizas.

QUESTION 2

SINGLE CHOICE

¿Qué licencia se requiere en California para vender, negociar o analizar productos de seguro de vida y discapacidad?

- ☒ A Licencia de Productor de Seguros de Vida y Accidentes (Life and Accident), con autorización para Disability.
- ☐ B Licencia de corredor de bienes raíces.
- ☐ C Licencia de contador público certificado (CPA).
- ☐ D Licencia de abogado de California.

ANSWER A

WHY En California, las personas que venden o negocian productos de seguro de vida y discapacidad deben obtener una licencia de Productor de Seguros de Vida y Accidentes, que incluye la autorización para vender seguros de discapacidad. Las demás opciones son licencias de profesiones no relacionadas con la venta de seguros.

QUESTION 3

SINGLE CHOICE

Según el Código de Seguros de California, ¿cuál de las siguientes acciones se considera una Práctica Comercial Desleal (Unfair Trade Practice)?

- ☐ A Pagar una reclamación de seguro de vida en un plazo razonable después de recibir la prueba de muerte.
- ☐ B Proporcionar al solicitante una descripción clara de la cobertura antes de emitir la póliza.
- ☒ C Hacer declaraciones falsas o engañosas sobre los términos y beneficios de una póliza de seguro.
- ☐ D Mantener registros contables precisos de las transacciones de seguros.

ANSWER C

WHY Hacer declaraciones falsas o engañosas sobre los términos, beneficios o cobertura de una póliza constituye una Unfair Trade Practice bajo el Código de Seguros de California. Las demás opciones describen prácticas legítimas o requeridas.

QUESTION 4

SINGLE CHOICE

Antes de la entrega de una póliza de seguro de vida o anualidad en California, ¿qué documento debe entregarse al comprador?

- ☐ A Un informe de calificación crediticia del asegurado.
- ☐ B Una copia del informe anual de la compañía de seguros.
- ☒ C El Buyer's Guide y la Disclosure Statement correspondientes al producto.
- ☐ D Una copia de la declaración de impuestos del productor.

ANSWER C

WHY California requiere que se entreguen al comprador documentos de divulgación específicos, como el Buyer's Guide y la Disclosure Statement, antes de la entrega de la póliza de seguro de vida o de la anualidad. Estos documentos permiten al consumidor comprender las características, costos y limitaciones del producto.

QUESTION 5

SINGLE CHOICE

¿Cuál es la función principal de la California Life and Disability Insurance Guaranty Association (CLDIGA)?

- ☐ A Vender pólizas de seguro de vida directamente al público.
- ☒ B Proteger a los residentes de California de la insolvencia de las compañías de seguros de vida y discapacidad.
- ☐ C Establecer las tasas de prima para todas las pólizas de seguros de vida en California.
- ☐ D Otorgar licencias a los productores de seguros en el estado.

ANSWER B

WHY CLDIGA es una asociación estatal creada para proteger a los residentes de California en caso de insolvencia de una compañía miembro de seguros de vida o discapacidad, asumiendo o garantizando ciertas obligaciones contractuales hasta los límites establecidos por la ley.

QUESTION 6

SINGLE CHOICE

¿Cuál de los siguientes productos de seguro de vida proporciona cobertura por un período determinado y no acumula valor en efectivo?

- ☐ A Whole Life Insurance.
- ☐ B Universal Life Insurance.
- ☒ C Term Life Insurance.
- ☐ D Variable Life Insurance.

ANSWER C

WHY El seguro de vida temporal (Term Life Insurance) proporciona cobertura durante un período específico (por ejemplo, 10, 20 o 30 años) y no acumula valor en efectivo. Las opciones restantes son formas de seguro de vida permanente que pueden acumular valor en efectivo.

QUESTION 7

SINGLE CHOICE

En un seguro de ingresos por discapacidad (Disability Income Insurance), ¿qué significa el período de eliminación (elimination period)?

- ☐ A El tiempo durante el cual la compañía paga beneficios después de la discapacidad.
- ☒ B El tiempo de espera entre el inicio de la discapacidad y el inicio del pago de los beneficios.
- ☐ C La duración máxima de la póliza antes de su renovación.
- ☐ D El período durante el cual el asegurado puede cancelar la póliza sin penalización.

ANSWER B

WHY El período de eliminación (elimination period) es el tiempo de espera que debe transcurrir desde el inicio de la discapacidad hasta que el asegurado comienza a recibir los beneficios por discapacidad. Es similar a un deducible en el tiempo.

QUESTION 8

SINGLE CHOICE

Cuando un productor de seguros en California participa en una transacción de reemplazo (replacement) de una póliza de seguro de vida, ¿cuál es su responsabilidad principal?

- ☐ A Garantizar al asegurado que la nueva póliza es siempre mejor que la anterior.
- ☒ B Proporcionar al asegurado el Comparative Information Form y notificar a la compañía existente sobre el reemplazo propuesto.
- ☐ C Cancelar la póliza anterior sin el consentimiento del asegurado.
- ☐ D Ocultar información sobre los costos de la nueva póliza para asegurar la venta.

ANSWER B

WHY California requiere que, en una transacción de reemplazo, el productor proporcione al asegurado el Comparative Information Form para que pueda comparar las pólizas y que notifique a la compañía existente sobre el reemplazo propuesto, con el fin de proteger al consumidor de prácticas engañosas.

QUESTION 9

MULTIPLE CHOICE

¿Cuáles de las siguientes son Prácticas de Liquidación de Reclamaciones Desleales (Unfair Claims Settlement Practices) según el Código de Seguros de California? (Elija dos.)

- ☐ **A** Investigar razonablemente una reclamación de seguro de vida antes de pagar o negar el beneficio.
- ☒ **B** No intentar de buena fe llegar a un acuerdo justo y equitativo cuando la responsabilidad es clara.
- ☐ **C** Proporcionar al asegurado una explicación escrita de la decisión sobre su reclamación.
- ☒ **D** Comprometer a los reclamantes mediante litigio innecesario cuando no existe una base razonable para negar el pago.

ANSWER B - D

WHY Las opciones B y D son prácticas de liquidación de reclamaciones desleales bajo el Código de Seguros de California; no actuar de buena fe para llegar a un acuerdo justo y usar litigio innecesario para evitar el pago. Las opciones A y C describen prácticas apropiadas y requeridas por la regulación.